

Baza wiedzy – odpowiedzi na pytania najczęściej zadawane przed przedsiębiorców podczas konsultacji w ramach projektu „Euro dla przedsiębiorców”

1. Jak pozyskać środki na uczestnictwo w targach poza granicami kraju oraz w targach międzynarodowych na terenie kraju?

Są dwie możliwości. Pierwsza to pozyskanie dotacji w ramach RPO województwa na terenie którego zarejestrowana jest firma. W prawie każdym RPO są dostępne środki na tego typu przedsięwzięcia. Wielokrotnie dokumentacja konkursowa jest znacznie uproszczona a nabór prowadzony jest w sposób ciągły.

Druga to kompleksowe rozwinięcie działalności eksportowej przedsiębiorcy w ramach Działania 6.1 POIG „Paszport do eksportu”. W ramach tego działania możliwym jest sfinansowanie m.in. udziału w targach poza granicami kraju. Jest to bardzo ciekawe działanie dla przedsiębiorców rozpoczynających działalność eksportową.

2. Jakie są kryteria dostępu w przypadku kredytu technologicznego i na co może być przeznaczony ten kredyt?

Są trzy podstawowe kryteria dostępu:

- 1) posiadanie statusu mikro, małego lub średniego przedsiębiorcy
- 2) posiadanie zdolności kredytowej umożliwiającej uzyskanie kredytu na warunkach komercyjnych
- 3) udokumentowany wkład własny – minimum 25% kosztów kwalifikowanych.

Kredyt technologiczny może być przeznaczony, tylko i wyłącznie na sfinansowanie inwestycji technologicznej rozumianej jako zakup i wdrożenie lub wdrożenie własnej nowej technologii oraz uruchomieniu na jej podstawie produkcji nowych lub znacząco ulepszonych towarów lub usług. Przez nową technologię rozumie się technologię w postaci prawa własności przemysłowej lub usługi badawczo-rozwojowej, która umożliwia wytwarzanie nowych lub znacząco ulepszonych towarów, procesów lub usług i nie jest stosowana na świecie dłużej niż 5 lat.

3. Co różni kredyt technologiczny od np. kredytu inwestycyjnego?

Pierwszym elementem jest wpisanie kredytu technologicznego w ramy funduszy strukturalnych (Działanie 4.3 POIG) wraz z obowiązującą trwałością projektu, katalogiem wydatków kwalifikowanych itp. Kolejnym, ograniczenie wartości kredytu do 75% wartości wydatków kwalifikowanych projektu. Pozostała część musi zostać zapewniona przez Wnioskodawcę. I najważniejsze - premia technologiczna czyli umorzenie części kredytu zgodnie z mapą pomocy regionalnej w odniesieniu do wartości udzielonego kredytu (max. 4 mln PLN). To czyni ten produkt ciekawą alternatywą tradycyjnego systemu dotacyjnego.

4. Czy firmy transportowe mogą skorzystać z dotacji na inwestycje?

Tak, istnieje taka możliwość w ramach Regionalnych Programów Operacyjnych. Warunek, przedmiotem inwestycji nie może być zakup środków transportu.

5. Czy przedsiębiorcy, działający w branży turystycznej mają możliwość na uzyskanie dotacji na rozbudowę bazy noclegowej czy też gastronomicznej?

Przedsiębiorcy działający w branży turystycznej mają możliwość skorzystać ze środków w ramach RPO. W wielu województwach stworzone zostały odrębne działania przeznaczone dla sektora turystyki, tak aby przedsiębiorcy z tej branży zabiegali między sobą o dotacje unijne np. łódzkie, warmińsko-mazurskie

6. Jak znaleźć aktualne dokumenty dotyczące danego naboru. Zmiany w dokumentach są tak częste?

W każdym ogłoszeniu o naborze znajduje się informacja o aktualnych dokumentach związanych z danym naborem (są zamieszczone pod treścią ogłoszenia bądź podany jest link do strony). Podstawowe dokumenty to regulamin konkursu, instrukcja wypełniania wniosku, instrukcja przygotowania załączników, wzór wniosku o dofinansowanie oraz biznes planu. Dodatkowo, warto przejrzeć informacje dotyczące wydatków kwalifikowanych (może to być podręcznik kwalifikowania wydatków w ramach danego działania bądź kwalifikowalność wydatków określona jest w jednym z załączników do Uszczegółowienia), zasady promocji, a także zapoznać się z wzorem umowy o dofinansowanie.

7. Czy pozwolenie na budowę, dokumentacja techniczna, specyfikacja sprzętu jest wymagana na etapie składania wniosku?

Szczegółowe informacje zamieszczone są w regulaminie konkursu bądź informacji o załącznikach. Co do zasady przedłożenie tych dokumentów wraz z wnioskiem pozwala na określenie stopnia gotowości do realizacji projektu, co bardzo często jest dodatkowo punktowane. Bezwzględnie w przypadku projektów inwestycyjnych obejmujących prace budowlane wymagające pozwolenia na budowę, wymagane jest przedłożenie takiego pozwolenia na etapie podpisania umowy o dofinansowanie.

8. Czy załączenie promesy kredytowej zwiększa szanse na otrzymanie dofinansowania?

W obecnym okresie programowania nie ma obowiązku współfinansowanie inwestycji ze środków bankowych czy też leasingu jak to miało miejsce przypadku SPO WKP 2.3. Jednak bardzo często, przedłożenie promesy kredytowej o odpowiedniej wartości pozwala na zaliczenie jednego z kryteriów, często punktowanych w ocenie merytorycznej. Dodatkowo, każdy z wnioskodawców jest zobowiązany do zagwarantowania środków na realizację inwestycji, a promesa kredytowa jest jednym z takich dokumentów. Dokumenty potwierdzające możliwość zaciągnięcia kredytu są wymagane, w momencie kiedy w montażu finansowym inwestycji ujęte jest finansowanie zewnętrzne w postaci kredytu bankowego.

9. Gdzie szukać informacji o funduszach unijnych?

Najprościej skorzystać z jednego z wielu punktów kontaktowych, punktów informacyjnych tworzonych przy Urzędach Marszałkowskich (RPO) bądź RIF w przypadku części programów w ramach POIG. Dodatkowo, skarbnicą wiedzy są strony internetowe Urzędów Marszałkowskich – bardzo często odrębne strony poświęcone tematyce RPO danego województwa. Bardzo pomocną może okazać się strona www.funduszeuropejskie.gov.pl – portal informacyjny Ministerstwa Rozwoju Regionalnego, gdzie każdy zainteresowany środkami europejskimi znajdzie niezbędne informacje – podane w dostępnym i przejrzystym sposób.

10. Jak wybrać dobrą firmę doradczą?

Warto poświęcić trochę czasu na znalezienie właściwej firmy doradczej. Pozyskanie dotacji może wiązać przedsiębiorcę z tą firmą na kilka lat. Przy wyborze firmy doradczej warto kierować się rodzajem realizowanej inwestycji, a tym samym możliwymi do skorzystania programami pomocowymi. Warto sprawdzić, jakie doświadczenie i skuteczność ma dana firma doradcza w obszarze konkretnych programów pomocowych np. ile przygotowywała i z jakim efektem wniosków w ramach działania z RPO, do którego zamierzamy aplikować. Decydując się na współpracę z firmą doradczą warto nie ograniczać współpracy jedynie do przygotowania dokumentacji. Realizacja projektu oraz jego prawidłowe rozliczenie może wymagać fachowej wiedzy jaką dysponują firmy doradcze.

11. Czy ogłoszony budżet działania 9.4 POIiŚ jest ostateczną wartością pomocy, jaka zostanie rozdzielona w ramach tego działania w 2010 r.?

Ogłoszony budżet działania 9.4 POiŚ na drugi nabór wniosków, w wysokości 195 mln PLN odzwierciedla wielkość środków, jakie na pewno zostaną rozdysponowane w 2010r. Dodatkowo przewidziano rezerwę na dotacje przyznane w wyniku odwołań od decyzji Ministra Gospodarki. Nabór ten, zgodnie z ogłoszeniem Ministra Gospodarki jest również ostatnim naborem w ramach działania 9.4 PO iŚ w bieżącym okresie budżetowym, tj. w latach 2007-2013. Kolejne nabory zostaną ogłoszone jedynie pod warunkiem alokowania dodatkowych środków na działanie, co obecnie nie jest planowane.

12. Jeżeli wartość projektu jest mniejsza niż 20 mln PLN a program regionalny nie przewiduje wsparcia dla przedsiębiorców, jakie są inne źródła pozyskania dotacji na projekty OZE (poza 9.4. PO iŚ)?

Alternatywą dla funduszy europejskich są w przypadku OZE fundusze krajowe, głównie ze środków Narodowego Funduszu Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej (NFOŚiGW). Są one dostępne w formie dotacji oraz bardzo atrakcyjnych pożyczek. Np. w ramach programu „Odnawialne źródła energii i wysokosprawna kogeneracja” NFOŚ wspiera projekty o wartości od 10 mln PLN, przy czym mniejsze mogą być wspierane przez wojewódzkie fundusze ochrony środowiska. Natomiast w ramach systemu zielonych inwestycji (GIS), planowane jest wsparcie m.in. biogazowi rolnych czy elektrociepłowni i ciepłowni na biomasę. Szczegółowe informacje dostępne są na www.nfosigw.gov.pl

13. Czy mając określoną lokalizację projektu muszą przeprowadzać analizę opcji technicznych dla potrzeb studium wykonalności?

Analiza opcji jest niezbędną częścią stadium wykonalności. Musi pokazać, że wybór zarówno lokalizacji, jak i rozwiązań technologicznych poprzedzony był rzetelną analizą. Opis musi zawierać metodykę analizy, rozważane alternatywne rozwiązania lokalizacyjne i technologiczne wraz z ekonomicznym i finansowym porównaniem rozważanych alternatyw technologicznych. Wynikiem analizy opcji jest wskazanie ostatecznego zakresu przedsięwzięcia wraz z szacunkiem kosztów inwestycyjnych i eksploatacyjnych, tj. określenie Planu Inwestycyjnego Przedsięwzięcia będącego przedmiotem wniosku.

14. Czy wnioskodawcą może być osoba fizyczna lub stowarzyszenie?

Niestety nie, katalog podmiotów uprawnionych do składania wniosków jest zamknięty i dopuszcza jedynie specyficzne stowarzyszenia, nie dopuszczając osób fizycznych:

- Przedsiębiorcy;
- Jednostki samorządu terytorialnego oraz ich grupy - związki, stowarzyszenia i porozumienia JST;
- Podmioty świadczące usługi publiczne w ramach realizacji obowiązków własnych jednostek samorządu terytorialnego;
- Kościoły, kościelne osoby prawne i ich stowarzyszenia oraz inne związki wyznaniowe.

15. Czy w działaniu 9.4 POiŚ można kwalifikować budowę biogazowi, która będzie produkowała energię na własny użytek?

Istnieje taka możliwość. Z kryteriów formalnych wynika ponadto, że projekt nie musi zakładać przyłączenie do Krajowego Systemu Elektroenergetycznego.

16. Czy do obliczania poziomu dofinansowania w ramach działania 9.4. stosuje się zasadę luki finansowej?

W ramach działania 9.4. nie stosuje się luki finansowej dla potrzeb obliczenia poziomu dofinansowania. Maksymalny udział dofinansowania w wydatkach kwalifikowanych na poziomie projektu określa się zgodnie z maksymalnym dopuszczalnym pułapem pomocy publicznej wskazanym w Rozporządzeniu Ministra Gospodarki z dnia 3 lutego 2009r. w sprawie udzielania pomocy

publicznej na inwestycje zakresie budowy lub rozbudowy jednostek wytwarzających energię elektryczną lub ciepło z odnawialnych źródeł energii, w przypadku pomocy regionalnej zależności od lokalizacji inwestycji i wielkości beneficjenta. Maksymalna kwota dofinansowania o jaką może starać się Wnioskodawca nie może jednocześnie przekroczyć kwoty 40 mln PLN.

17. Czy w ramach działania 9.4. PO IŚ można kupować używane turbiny wiatrowe?

Zamontowane urządzenia muszą być wyłącznie nowe. Wnioskodawca podpisuje odpowiedni oświadczenie w ramach Zbioru oświadczeń załączanych do wniosku dofinansowanie, gdzie jedno z nich brzmi: „Projekt zakłada montaż wyłącznie nowych Tj. wyprodukowanych nie wcześniej niż 1 stycznia 2004 r. i posiadających gwarancję co najmniej na rok od daty zakupu. , nieużywanych i dopuszczonych do stosowania urządzeń. Przy czym „nowe” urządzenie to takie które wyprodukowano nie wcześniej niż 1 stycznia 2004 r. i posiadające gwarancję co najmniej na rok od daty zakupu.

18. Czy w ramach działania 9.4. PO IS można kupować rozwiązania innowacyjne, dotychczas nie stosowane na świecie?

Zgodnie z kryterium formalnym specyficznym dla działania 9.4 dofinansowane zostaną projekty nie polegające na wdrożeniu innowacji technologicznej stosowanej na świecie krócej niż 3 lata bądź 15% rozpowszechnienia danej technologii w branży na świecie do chwili złożenia wniosku. Stosowne oświadczenie stanowi załącznik do wniosku o dofinansowanie. Projekty bardziej innowacyjne mogą ubiegać się o wsparcie w ramach PO IG.

19. Czy na moment składania dokumentacji aplikacyjnej koniecznym jest posiadanie dokumentów takich jak m.in. pozwolenie na budowę, ocena oddziaływania projektu na środowisko. (pyt. do dz. 9.4 POiIS).

Złożenie dokumentów (pozwolenie na budowę, prawomocna decyzja o środowiskowych uwarunkowaniach, dokumentacja techniczna, dokumenty potwierdzające dostępność środków na sfinansowanie projektu) nie jest obligatoryjne na etapie składania wniosku. Dostarczenie wymienionych dokumentów na etapie oceny merytorycznej I stopnia umożliwia jednak Wnioskodawcy zdobycie punktów w ocenie merytorycznej I stopnia, które nie są przyznawane w przypadku złożenia dokumentacji w terminie późniejszym (obligatoryjne przedłożenie dokumentów na etapie oceny merytorycznej II stopnia).

20. Czy w przypadku aplikowania o dofinansowanie farm wiatrowych konieczne jest złożenie wyników rocznych badań wiatrowych (pyt. do dz. 9.4 POiIS)?

Zgodnie z kryterium formalnym specyficznym do działania 9.4 (Minimalny wymagany poziom przygotowania inwestycji) wraz z dokumentacją aplikacyjną należy przedłożyć wyniki zakończonych co najmniej rocznych pomiarów wiatrowych.

21. Czy w działaniu 1.4-4.1 PO IG faza wdrożenie wyników prac badawczych może mieć miejsce w kraju poza UE, np. na Ukrainie?

Nie może. Z kryteriów formalnych działania wynika, że realizacja projektu może mieć miejsce tylko na terytorium RP.

22. Czy może mi grozić rozwiązanie umowy o dofinansowanie i zwrot dotacji, jeżeli we wniosku w ramach działania 1.4-4.1 PO IG zadeklaruję zgłoszenie patentowe, a mój wynalazek nie zostanie objęty patentem?

W ramach działania 1.4-4.1 PO IG brane pod uwagę jest samo dokonanie zgłoszenia patentowego w okresie realizacji projektu. Nie ma ryzyka, że nie uzyskanie patentu spowoduje rozwiązanie umowy i konieczność zwrotu dotacji, jeżeli dokonaliśmy poprawnego formalnie zgłoszenia.

23. Czy ubiegając się o dofinansowanie w ramach działania 4.5.2 na utworzenie Centrum Badawczo-Rozwojowego istnieje możliwość kwalifikowania kosztów związanych z zakupem urządzeń i maszyn służących jednocześnie do produkcji?

Nie. Centrum badawczo-rozwojowe jest jednostką, której głównym zadaniem jest prowadzenie badań naukowych i prac rozwojowych. Zakup urządzeń i maszyn służących do produkcji w takim wypadku nie może być dofinansowany w ramach działania 4.5.2 PO IG.

24. Jak w działaniu 4.4 należy spełnić najbardziej punktowane kryterium: „Innowacja produktowa stanowi innowację o znaczeniu światowym”?

W ocenie merytorycznej fakultatywnej punkty zostaną przyznane, jeżeli udowodnimy, że przynajmniej jeden z produktów spełnia kryterium innowacyjności, tj.:

- jest przełomowy w skali międzynarodowej*
- przyczynia się do znaczących zmian w rozwoju danej branży lub powstaniu nowej branży*
- na świecie nie wytwarza się produktów o takich parametrach*
- ma szansę odniesienia znaczącego międzynarodowego sukcesu rynkowego*
- ocena cecha-korzyść-parametr - na rynku światowym nie występują tego typu produkty lub mają co najmniej 2 gorsze parametry*

25. Co w przypadku kiedy na dzień składania dokumentacji aplikacyjnej Spółka posiadała status średniego przedsiębiorstwa natomiast na dzień podpisywania umowy Wnioskodawca był dużym przedsiębiorcą? Czy w takim przypadku ulegnie zmianie poziom przyznanego dofinansowania (pyt. do dz. 4.4.PO IG)?

Zgodnie z art. 2 pkt 11 ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej (Dz.U. z 2007 r. Nr 59, poz. 404 z póź. zm.) przez dzień udzielenia pomocy należy rozumieć dzień, w którym Wnioskodawca ubiegający się o pomoc publiczną nabył prawo do otrzymania tej pomocy. W przypadku zmiany statusu przedsiębiorstwa przed podpisaniem umowy o dofinansowanie, będą brane pod uwagę dane i status przedsiębiorstwa na dzień podpisywania umowy o dofinansowanie z wnioskodawcą, tj. dzień udzielenia pomocy. W powyższym przypadku pomoc zostanie wyliczona jak dla dużego przedsiębiorstwa.

26. Czy w każdym przypadku firma ubiegająca się o dotację może otrzymać 85% dofinansowania (pyt. do dz. 8.1 PO IG)?

W ramach konkursów przewidzianych na 2010 r. PARP zapowiedział radykalne zmiany w systemie naboru wniosków, które obowiązywać będą już od najbliższego konkursu. Przedsiębiorcy będą mogli ubiegać się o dotację w wysokości 70% lub 80% w zależności od wieku wnioskodawcy. Zmieniony zostanie również maksymalny limit wydatków kwalifikowanych - 700 tys. PLN i tym samym maksymalna kwota dotacji (490 lub 560 tys. PLN).

27. Czy wydatki na informację i promocję stanowią koszt kwalifikowany w działaniu 4.4 PO IG?

Pomimo, iż działania informacyjno-promocyjne stanowią obowiązek Wnioskodawcy, koszty związane z promocją projektu nie mogą zostać uznane za wydatki kwalifikowane.

28. Czy jeśli spółce zostanie przyznany grant np. z działania 4.5.2 PO IG, ale międzyczasie zmieniają się warunki realizacji inwestycji, to możliwe jest wycofanie się z podpisania umowy. Czy to spowoduje, że niemożliwe będzie uzyskanie dofinansowania w przeszłości?

Wnioskodawca nie ma obowiązku podpisania umowy o dofinansowanie, dopiero od momentu jej podpisania staje się zobowiązany do realizacji inwestycji zgodnie z jej zapisami. Rezygnacja z dofinansowania nie może formalnie zdyskwalifikować z otrzymania dofinansowania w przyszłości. Niemniej jednak rezygnując z podpisania umowy o dofinansowanie, warto uzasadnić to zewnętrznymi czynnikami, niezależnymi od wnioskodawcy, aby nie tworzyć negatywnego wizerunku firmy w instytucji oceniającej wnioski.

29. Czy już po złożeniu wniosku, kiedy nie wiemy jeszcze o dofinansowaniu, ale wybieramy dostawców urządzeń, wykonawców budowlanych konieczne jest stosowanie prawa zamówień publicznych do ich wyboru?

Stosowanie prawa zamówień publicznych jest konieczne tylko w przypadku jeśli jesteśmy do tego zobowiązani z ustawy podmiotowo (ze względu na status prawny podmiotu), lub przedmiotowo (ze względu na rodzaj zamówień). W innych przypadkach powinien być stosowany konkurencyjny wybór ofert, oparty o przeprowadzenie procedury zapytań ofertowych wysłanych co najmniej do 3 kontrahentów i wybranie najkorzystniejszej z otrzymanych ofert. Dodatkowo, w przypadku zamówień powyżej 14 tys. euro, procedura zapytań powinna być udokumentowana na piśmie, a wybór oferty powinien być udokumentowany pisemnym protokołem wyboru ofert. W przypadku uzyskania dotacji będzie wymagana cała dokumentacja związana z wyborem dostawców do projektu, a więc w przypadku rozpoczynania inwestycji zaraz po złożeniu wniosku należy również stosować wspomniane zasady, nawet jeśli nie ma pewności otrzymania dofinansowania.

30. Czy w działaniu 1.4-4.1 w ramach kryterium „W wyniku realizacji projektu nastąpi wzrost zatrudnienia personelu badawczego” konieczne jest stworzenie nowych miejsc pracy w zakresie B+R, liczonych jako wzrost wartości netto wszystkich zatrudnionych?

Nie. Przyrost dotyczy miejsc pracy w dziale B+R, co oznacza że można dokonać przesunięcia pracowników np. ze stanowisk produkcyjnych do działu B+R, jeśli będą prowadzić działalność badawczo-rozwojową, wykazując we wskaźnikach wartość bazową i docelową odnoszącą się jedynie do działu B+R, a nie całej spółki.

31. Co oznacza zdolność do komercjalizacji wyników prac B+R w ramach działania 4.5.2. czy można sprzedawać wyniki prac jako konkretne produkty?

Wynikiem prac B+R nie powinien być produkt, ale jego założenia technologiczne, koncepcyjne, które mogą być zmaterializowane z postaci prototypu. Zdolność do komercjalizacji obejmuje sprzedaż na rynku docelowym wyników prac w postaci raportów z prac, wiedzy i know-how, modeli biznesowych, założeń technicznych produktów. Dopiero otrzymane wyniki prac B+R służą do tworzenia produktu finalnego. Komercjalizacji może też wyjątkowo obejmować sprzedaż prototypu, w przypadku, gdy prototyp z konieczności jest produktem końcowym do wykorzystania do celów komercyjnych, a jego produkcja jest zbyt kosztowna, aby służył on jedynie do celów demonstracyjnych i dowodowych. W przypadku późniejszego wykorzystania projektów demonstracyjnych lub pilotażowych do celów komercyjnych wszelkie dochody pochodzące z takiego wykorzystania odejmują się od kosztów kwalifikowanych.

32. W ramach działania 4.5.2 można otrzymać punkty za posiadanie zdolności do realizacji prac B+R. Ocenianie jest zatrudnienie 2 osób z tytułem co najmniej doktora. Czy wystarczy zaplanowanie zatrudnienia tych osób w ramach projektu?

Zgodnie z dotychczasową praktyką interpretacji przedmiotowego kryterium konieczne było wykazanie zatrudnienia dwóch osób z tytułem doktora już w momencie składania projektu. Tym samym, w przypadku kwalifikowania w projekcie kosztów pracy, nie można było ich wykazywać w kosztach projektu, gdyż zatrudnienie ich przed złożeniem wniosku, stanowiłoby rozpoczęcie projektu.

- 33. Czy możliwe jest składanie dodatkowych załączników do wniosku dla działania 4.5.2, np. raportu potwierdzającego metodologię i wartości bazowe wskaźników środowiskowych, czy też będzie to uznane za błąd.**

Nie ma przeciwwskazań załączania dodatkowych dokumentów, które potwierdzają informacje z wniosku. W przypadku jeśli są one duże objętościowo bardziej wskazanym może być jednak powołanie się na nie w aplikacji. Ich weryfikacja może nastąpić na etapie kontroli projektu.